

## Частное профессиональное образовательное учреждение

## «АНАПСКИЙ ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ ТЕХНИКУМ»

(ЧПОУ «Анапский индустриальный техникум»)

**УТВЕРЖДАЮ** 

Директор техникума

В.В. Пономарев 2020 г.

«31» августа

## РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ПРАКТИКИ

ПМ.01 «Разработка и создание дизайна рекламной продукции» ПМ.02 «Производство рекламной продукции» ПМ.03 «Маркетинговое и правовое обеспечение реализации рекламного продукта» ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления рекламного проекта (продукта)»

ПМ.05 «Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих»

для специальности

42.02.01. Реклама

Год набора 2020

Анапа

2020 г.

РАССМОТРЕНО

информационно-технологических, математических дисциплин и дисциплин ПЦК

рекламы

«31»

августа

2020 г.

протокол № 01

Председатель

/ Ткаченко И.Л./ расшифровка

Рассмотрена

на заседании педагогического совета

протокол № 01 от 31.08.2020 г.

Рабочая программа практики разработана в соответствии с требованиями Федерального государственного образовательного стандарта по специальности среднего профессионального образования 42.02.01 «Реклама», утвержденного приказом Министерства образования и науки 2014 г. N 510, на основе Положения о практике Российской Федерации от 12 мая обучающихся, осваивающих основные профессиональные образовательные программы Министерства утвержденного Приказом образования, профессионального образования и науки Российской Федерации (Минобрнауки России) от 18 апреля 2013 г. N 291 г. Москва

Организация-разработчик ЧПОУ «Анапский индустриальный техникум»

Разработчик:

Кадничанская Д.А., преподаватель ЧПОУ «Анапкий

индустриальный техникум»

Согласовано:

Теплицкая О.Ф., генеральный директор

ООО «Типография Флагман»

# СОДЕРЖАНИЕ

1. ПАСПОРТ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ПРАКТИКИ	
2. РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ПРАКТИКИ	<i>6</i>
3. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ПРАКТИКИ	9
4. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ПРАКТИКИ	22
5. КОНТРОЛЬ И ОПЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ПРАКТИКИ	26

## 1. ПАСПОРТ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ПРАКТИКИ

## 1.1 Область применения программы практики

Программа учебной практики является частью основной профессиональной образовательной программы в соответствии с ФГОС СПО по специальности 42.02.01«Реклама» в части освоения основных видов профессиональной деятельности (ВПД) по специальности и соответствующих профессиональных компетенций (ПК):

## ПМ.01 «Разработка и создание дизайна рекламной продукции»

- ПК 1.1. Осуществлять поиск рекламных идей.
- ПК 1.2. Осуществлять художественное эскизирование и выбор оптимальных изобразительных средств рекламы.
- ПК 1.3. Разрабатывать авторские рекламные проекты.
- ПК 1.4. Составлять и оформлять тексты рекламных объявлений.
- ПК 1.5. Создавать визуальные образы с рекламными функциями.

И освоение следующих общих компетенций:

- ОК 1. Понимать сущность и социальную значимость своей будущей профессии, проявлять к ней устойчивый интерес.
- ОК 2. Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество.
- ОК 3. Принимать решения в стандартных и нестандартных ситуациях и нести за них ответственность.
- ОК 4. Осуществлять поиск и использование информации, необходимой для эффективного выполнения профессиональных задач, профессионального и личностного развития.
- ОК 5. Использовать информационно-коммуникационные технологии в профессиональной деятельности.
- ОК 6. Работать в коллективе и команде, эффективно общаться с коллегами, руководством, потребителями.
- ОК 7. Брать на себя ответственность за работу членов команды (подчиненных), результат выполнения заданий.
- ОК 8. Самостоятельно определять задачи профессионального и личностного развития, заниматься самообразованием, осознанно планировать повышение квалификации.
- ОК 9. Ориентироваться в условиях частой смены технологий в профессиональной деятельности.
- ОК 10. Владеть основами предпринимательской деятельности и особенностями предпринимательства в профессиональной деятельности.
- ОК 11. Обладать экологической, информационной и коммуникативной культурой, базовыми умениями общения на иностранном языке.

## ПМ.02 «Производство рекламной продукции»

- ПК 2.1. Выбирать и использовать инструмент, оборудование, основные изобразительные средства и материалы.
- ПК 2.2. Создавать модели (макеты, сценарии) объекта с учетом выбранной технологии.
- ПК 2.3. Исполнять оригиналы или отдельные элементы проекта в материале.

И освоение следующих общих компетенций:

ОК 1.-11 см. ПМ.1

# ПМ.03 «Маркетинговое и правовое обеспечение реализации рекламного продукта»

- ПК 3.1. Выявлять требования целевых групп потребителей на основе анализа рынка.
- ПК 3.2. Разрабатывать средства продвижения рекламного продукта.

И освоение следующих общих компетенций:

ОК 1.-11 см. ПМ.1

# ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления рекламного проекта (продукта)»

- ПК 4.1. Планировать собственную работу в составе коллектива исполнителей.
- ПК 4.2. Осуществлять самоконтроль изготовления рекламной продукции в части соответствия ее рекламной идее.
- ПК 4.3. Готовить документы для регистрации авторского права на рекламный продукт.

И освоение следующих общих компетенций:

ОК 1.-11 см. ПМ.1

# ПМ.05 «Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих»

- ПК 5.1. Осуществлять деятельность по поиску и привлечению клиентов.
- ПК 5.2. Осуществлять в качестве посредника работы по предоставлению рекламных услуг.
- ПК 5.3. Оформлять договорную и финансовую документацию при работе с заказчиком.
- ПК 5.4. Опираться в работе на правовые нормы, регулирующие взаимоотношения по оказанию услуг.
- ПК 5.5. Вести переговоры с заказчиком и производителями рекламы.
- ПК 5.6. Использовать офисную оргтехнику, информационные и коммуникационные технологии при получении и оформлении заказа.
- ПК 5.7. Работать в рекламных акциях в качестве исполнителя.
- ПК 5.8. Контактировать со средствами массовой информации по вопросам размещения рекламы.

И освоение следующих общих компетенций:

ОК 1.-11 см. ПМ.1

### 1.2 Цели практики

**Цель учебной практики** - формирование у обучающихся первичных практических умений/опыта деятельности в рамках профессиональных модулейПМ.01 «Разработка и создание дизайна рекламной продукции», ПМ.02 «Производство рекламной продукции», ПМ.03 «Маркетинговое и правовое обеспечение реализации рекламного продукта», ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления рекламного проекта (продукта)», ПМ.05 «Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих».

## 1.3 Формы контроля:

учебная практика – дифференцированный зачет.

## 1.4 Количество часов на освоение программы учебной практики

Учебная практика – 10 недель.

Всего часов, в том числе,

В рамках освоения	Учебная практика
ПМ.01 «Разработка и создание дизайна рекламной продукции».	72 ч. (2 нед.)
ПМ.02 «Производство рекламной продукции».	72 ч. (2 нед.)
ПМ.03 «Маркетинговое и правовое обеспечение реализации рекламного	72 ч. (2 нед.)
продукта».	
ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления рекламного	72 ч. (2 нед.)
проекта (продукта)».	
ПМ.05 «Выполнение работ по одной или нескольким профессиям	72 ч. (2 нед.)
рабочих, должностям служащих».	
Bcero:	360ч. (10нед.)

## 2. РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ПРАКТИКИ

## ПМ.01 «Разработка и создание дизайна рекламной продукции».

В результате прохождения учебной практики обучающийся должен:

## иметь практический опыт:

- выбора художественной формы реализации рекламной идеи;
- создания визуального образа с рекламными функциями;
- художественного конструирования рекламных продуктов по заданию;

### уметь:

- осуществлять поиск различных решений при создании рекламного продукта, услуги;
  - разрабатывать композиционное решение рекламного продукта;
- использовать выразительные и художественно-изобразительные средства при моделировании рекламы;
  - составлять рекламные тексты;

#### знать:

- выразительные и художественно-изобразительные средства рекламы;
- приемы и принципы составления рекламного текста;
- композицию, шрифтовую и художественную графики в рекламе;
- методы проектирования рекламного продукта;
- методы психологического воздействия на потребителя.

## ПМ.02 «Производство рекламной продукции».

В результате прохождения учебной практики обучающийся должен:

## иметь практический опыт:

- выбора и использования инструмента, оборудования и основных изобразительных средств и материалов при исполнении рекламного продукта;
  - построения модели (макета, сценария) объекта с учетом выбранной технологии;
  - подготовки к производству рекламного продукта;
- производства рекламного продукта с учетом аспектов психологического воздействия рекламы, правового обеспечения рекламной деятельности и требований заказчиков;

## уметь:

- осуществлять фотосъемку для производства рекламного продукта;
- осуществлять видеосъемку для производства рекламного продукта;
- использовать компьютерные технологии при создании печатного рекламного продукта;
  - разрабатывать сценарии для съемок и монтажа рекламы;
- использовать профессиональные пакеты программного обеспечения для обработки графики, аудио-, видео-, анимации;
- использовать мультимедийные и web-технологии для разработки и внедрения рекламного продукта;

#### знать:

- технику, технологии и технические средства фотосъемки в рекламе;
- технику, технологии и технические средства видеосъемки в рекламе;
- технические и программные средства для создания печатного рекламного продукта;
- технические и программные средства для компьютерной обработки графики, аудио-, видео-, анимации;
  - технологию создания Интернет-рекламы;
  - аппаратное и программное обеспечение.

# ПМ.03 «Маркетинговое и правовое обеспечение реализации рекламного продукта».

В результате прохождения учебной практики обучающийся должен:

## иметь практический опыт:

- выявления требований целевых групп потребителей;
- разработки средств продвижения рекламного продукта;
- разработки маркетинговой части бизнес-плана;

### уметь:

- проводить исследования предпочтений целевых групп потребителей;
- анализировать результаты исследований предпочтений целевых групп;
- проводить сегментирование рынка;
- принимать решения, направленные на продвижение рекламного продукта;

#### знать:

- задачи, цели и общие требования к рекламе;
- основные направления рекламной деятельности;
- виды рекламной деятельности;
- структуру рекламного рынка.

# **ПМ.04** «Организация и управление процессом изготовления рекламного проекта (продукта)».

В результате прохождения учебной практики обучающийся должен:

## иметь практический опыт:

- планирования, разработки и технического исполнения рекламного проекта;
- контролирования соответствия рекламной продукции требованиям рекламодателя;
  - взаимодействия с субъектами рекламной деятельности;
  - подготовки документации для регистрации авторских прав;

### уметь:

- составлять планы и графики деятельности по разработке и техническому исполнению рекламного продукта;
  - работать с рекламой в средствах массовой информации;
  - проводить процедуры согласования макетов рекламного продукта с заказчиком;
  - проводить презентацию рекламного продукта;
  - подготавливать авторскую документацию для регистрации авторских прав;

#### знать:

- экономический механизм и экономические показатели деятельности рекламной организации;
  - основные принципы работы организаций в условиях рыночной экономики;
- пути эффективного использования материальных, трудовых и финансовых ресурсов;
- основные федеральные законы и иные нормативные правовые акты регламентирующие рекламную деятельность в Российской Федерации;
  - аспекты планирования рекламы;
  - этапы принятия и реализации управленческих решений;
  - классификацию целей менеджмента.

# ПМ.05 «Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих».

В результате прохождения учебной практики обучающийся должен:

### иметь практический опыт:

- ведения переговоров с заказчиком и производителем рекламы;

- использования офисной оргтехники, информационных и коммуникационных технологий при получении и оформлении заказа;
  - оформления договорной и финансовой документации при работе с заказчиком;
  - организации связи со средствами массовой информации;
  - работы в рекламных акциях в качестве исполнителя;

### уметь:

- контактировать с заказчиками рекламного продукта и вести переговоры с заказчиком;
- контактировать с производителями рекламы по вопросам производства и размещения;
- осуществлять в качестве посредника работы по предоставлению рекламных услуг;
  - выбирать и использовать различные виды средств распространения рекламы;
  - проводить основные мероприятия связей с общественностью;
  - применять средства связи;
  - использовать способы оперативной полиграфии;
  - использовать вычислительные средства в рекламной деятельности;

#### знать:

- виды рекламной деятельности;
- виды рекламных средств и средств распространения рекламы;
- направления рекламной работы;
- содержание рекламной информации;
- применяемые средства рекламы;
- рекламные мероприятия;
- требования к рекламированию товаров и услуг, установленные законом;
- субъекты рекламного процесса и их взаимодействие;
- правовые нормы, регулирующие взаимоотношения по оказанию рекламных услуг;
  - ответственность участников рекламного процесса за ненадлежащую рекламу;
  - социально-психологические основы рекламы;
  - факторы и методы воздействия рекламы на человека;
  - факторы, влияющие на покупку товаров;
  - информационные материалы связей с общественностью, их виды;
  - организационную структуру организаций;
  - средства информационно-коммуникационного обеспечения;
  - средства оргтехники и требования безопасности труда;
  - средства составления оригиналов текстовых документов;
  - средства копирования и оперативного размножения документов;
  - средства для обработки документов;
  - средства связи;
  - вычислительные средства.

# 3. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ПРАКТИКИ

## 3.1. Объем учебной практики

Наименование профессионального модуля	Объем времени, отводимый на практику (час/нед.) Учебная практика
ПМ.01 «Разработка и создание дизайна рекламной продукции».	4 сем 72 ч. (2 нед.)
ПМ.02 «Производство рекламной продукции».	5 сем 36 ч. (1нед.) 6 сем 36 ч. (1нед.)
ПМ.03 «Маркетинговое и правовое обеспечение реализации рекламного продукта».	4 сем 36 ч. (1нед.) 7 сем 36 ч. (1нед.)
ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления рекламного проекта (продукта)».	7 сем 72 ч. (2 нед.)
ПМ.05 «Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих».	7 сем 72 ч. (2 нед.)
Всего:	360 ч. (10 нед.)

## 3.2 Содержание учебной практики

Содержание учебной практики Наименование разделов и тем	Содержание видов работ	Объем часов
ПМ.01	«Разработка и создание дизайна рекламной продукции»	
	4 семестр	
1. Подготовительный этап	Разработка дизайн-проекта фирменного стиля компании. Прохождение инструктажа по ознакомлению с требованиями охраны труда, техники безопасности, пожарной безопасности, правилам внутреннего распорядка.	2
	Выполнить анализ ситуации	2
2. Исследовательский	Изложить свое понимание фирменного стиля и его составляющих: логотип (товарный знак).	2
и аналитический этапы	Основные требования к визуальному решению:визитка. Виды визиток.	2
	Основные требования к визуальному решению: бланки.	2
	Основные требования к визуальному решению: конверты, листовка	2
	Основные требования к визуальному решению: фирменная одежда	2
	Требования к визуальному решению фирменной одежды	2
	Основные требования к визуальному решению: аксессуары	2
	Определить потребителя. Найти аналоги элементов фирменного стиля.	2
	Выполнить их анализ по эстетическим и художественностилистическим признакам.	2

	Определить основную образную идею проекта — дизайнконцепцию, сформулировать ее смысловое содержание как идейно-тематическую основу проектного замысла (образ, текстовое содержание).	2
	Подготовить эскизы логотипа, образ, шрифтовое решение	2
	Композиционные схемы. Выбрать оптимальные выразительные и художественно-изобразительные средства для исполнения фирменного стиля.	2
	Выполнить графическое решение проекта с помощью графического редактора CorelDraw.	2
	Изложить в письменном виде обоснование идеи и средств проектного решения, выводы по проделанной работе.	2
	Подготовить презентацию проекта.	2
	Оформить пояснительную записку к проекту. Вложить макеты фирменного стиля в портфолио.	2
	Разработка дизайн-проекта серии открыток.	2
	Разработка дизайн-проекта серии упаковки.	2
	Выполнить графическое решение серии открыток в	2
	едином стиле (5 штук) при помощи программы CorelDraw.	
	Выполнить графическое решение упаковки в едином стиле (5 штук) при помощи программы CorelDraw.	2
	Изложить в письменном виде обоснование идеи и	2
	средств проектного решения,	2
	Изложить выводы по проделанной работе.	2 2
	Подготовить планшет формата A1 с графическим материалом проекта.	
	Подготовить презентацию проекта.	2
	Оформить пояснительную записку к проекту.	2
	Вложить макеты открыток и упаковки в портфолио.	2
	Подготовить защиту проекта	2
	Кратко изложить этапы проектирования	2
	Обоснование выбора художественного образа, визуальной концепции	2
	Описание вариантов и обоснование выбора одного из них	2
	Обоснование проекта.	2
3. Заключительный этап	Оформление договорной документации. Заполнение дневника практики.	2
31411	Оформление отчета по практике	2
	Дифференцированный зачет	2
	ИТОГО	72
	ПМ.02 «Производство рекламной продукции»	
	5 семестр	
1. Подготовительный	Прохождение инструктажа по ознакомлению с требованиями охраны труда, техники безопасности,	2
этап	пожарной безопасности	2
	Ознакомление с правилам внутреннего распорядка.	2
	Ознакомление с целями и задачами практики.	2

2. Исследовательский	Приготовить тематическое портфолио «Наружная реклама» выбранной организации	2
и аналитический	Изготовить печатную, рекламную продукцию: визитки,	2
этапы	полноцветный плакат, концертную афишу, журнальную	2
Jianbi	продукцию, упаковку.	
	Подготовить макет щитовой рекламы; рекламы, с	2
	использованием объемных букв; рекламного сувенира.	
	Провести фотосъемку натюрморта	2
	Провести фотосъемку архитектуры	
	Провести фотосъемку интерьера	
	Провести фотосъемку пейзажа	2
	Провести фотосъемку рекламного продукта	
	Провести фотосъемку женщин	
	Провести фотосъемку мужчин	
	Провести фотосъемку детей (подростки, маленькие дети,	2
	младенцы)	
	Провести фотосъемку животных	
	Написать сценарий рекламного ролика на 2-3 минуты	2
	Написать сценарий видеосъемки рекламного ролика на	2
	2-3 минуты	2
	Провести видеосъемку рекламного ролика	2
	Написать монтажный план видеоролика. Монтирование	2
	рекламного ролика в видео - редакторе	2
	Создать видеоэффекты в рекламном ролике	2
	11 1	$\frac{2}{2}$
	Озвучить рекламный ролик	2
2 20	Корректировать рекламный ролик.	
3. Заключительный	Оформление договорной документации. Заполнение	2
этап	дневника практики	
	Оформление отчета по практике	2
	Дифференцированный зачет	2
	Итого за 5 семестр	36
	6 семестр	
1.	Прохождение инструктажа по ознакомлению с	2
Подготовительный	требованиями охраны труда, техники безопасности,	
этап	пожарной безопасности, правилам внутреннего	
	распорядка.	
	Ознакомление с целями и задачами практики.	2
2.	Провести постановочную фотосъемку	2
Исследовательский	Провести репортажную фотосъемку	
и аналитический	Провести фотосъемку концерта	2
этапы	Провести фотосъемку спортивных мероприятий	
	Провести ночную фотосъемку города	2
	Обработать фотографии под рекламные плакаты	
	Обработать фотографии под концертную афишу	2
	Обработать фотографии под обложку журнала	2
	Обработать фотографии под рекламный баннер	2
	Обработать фотографии под обложку боксов диска,	2
	кассет.	
	Нарисовать по своему созданному эскизу	2
	мультипликационный образ в графическом редакторе	
	CorelDraw.	
	Создать рекламный анимационный ролик в графическом	2

	редакторе AdobeFlash.	
	Создать интернет – заставку в редакторе AdobeFlash.	2
	Создать 2 анимированные открытки на фоне авторских	2
	фотографий в графическом редакторе AdobePhotoshop.	_
	Создать рекламный ролик в 3D-редакторе на 2 минуты.	2
	Создать рекламную Web-страницу в редакторе	2
	AdobeDreamweaver.	2
3. Заключительный		2
	Заполнение дневника практики	2
этап	Оформление отчета по практике	2
	Дифференцированный зачет	
	Итого за 6 семестр	36
	ВСЕГО	72
11М.03 «Маркети	нговое и правовое обеспечение реализации рекламного пр	одукта»
1	4 семестр	2
1.	Прохождение инструктажа по ознакомлению с	2
Подготовительный	требованиями охраны труда, техники безопасности,	
этап	пожарной безопасности, правилам внутреннего	
	распорядка. Изучить целевую аудиторию	
	Провести анализ целевой аудитории для вывода на рынок	2
•	нового товара (по заказу рекламодателя)	
2.	Составить портрет потребителя с основными социальными,	2
Исследовательский	психологическими и потребительскими характеристиками	2
и аналитический	Разработать оригинальное креативное рекламное решение, соответствующего указанному портрету потребителя	2
этапы	Разработать сценарий работы с фокус-группой,	2
	подтверждающий соответствие креативного решения	2
	характеристикам потребителя	
	Проверить сценарий работы с фокус-группой,	2
	подтверждающий соответствие креативного решения	
	характеристикам потребителя	
	Создать рекламный продукт (макет)	2
	Изучить средства распространения рекламного продукта	2
	Выбрать средства распространения рекламного продукта	2
	Предложить средства распространения рекламного продукта	2
	Рассчитать время и способы размещения в СМИ	
	Рассчитать рекламный бюджет данного проекта	2
	Сформировать маркетинговый раздел бизнес-плана	2
	Подготовить презентацию проекта и защитить его	2
	Принятие и рассмотрение претензий. Оформление	2
	договорной документации	
	Оформление документации, предусматривающей	2
	ответственность за нарушение законодательства о	
	рекламе	
3. Заключительный	Оформление договорной документации. Заполнение	2
этап	дневника практики	
	Оформление отчета по практике	2
	Дифференцированный зачет	2
	Итого за 4 семестр	36
	7 семестр	
1.	Прохождение инструктажа по ознакомлению с	2
Подготовительный	требованиями охраны труда, техники безопасности,	
этап	пожарной безопасности,	

	Ознакомление с правилам внутреннего распорядка.	2
	Ознакомление с целями и задачами практики	2
2.	Анализ потребительских свойств рекламируемого	2
Исследовательский	товара. Анализ состояния рынка.	
и аналитический	Изучить и провести анализ целевой аудитории для	2
этапы	вывода на рынок нового товара (по заказу	
	рекламодателя).	
	Разработка стратегии и тактики проведения рекламной	2
	компании.	
	Определить цели и концепцию рекламной компании,	2
	виды рекламы.	
	Выбор средств рекламы в соответствии с рекламной	2
	идеей.	
	Составить план творческих работ. Составить план	2
	использования видов, средств, методов, носителей	
	рекламы.	
	Сформировать предварительную смету затрат на	2
	изготовление рекламного продукта.	
	Составить план-график проведения рекламной	2
	компании.	_
	Разработка и изготовление рекламного продукта (макет).	2
	Определить эффективность рекламной компании.	2
	Рассчитать рекламный бюджет данного проекта.	-
	Подготовить документацию для регистрации авторских	2
	прав.	2
	Сформировать маркетинговый раздел бизнес-плана.	2
	Подготовить презентацию проекта.	2
3. Заключительный	Оформление договорной документации.	2
этап	Заполнение дневника практики	2
Jian	Оформление отчета по практике	2
	Дифференцированный зачет	2
		36
	Итого за 7 семестр ВСЕГО	72
ΠΜ 04 μΟηρογιμ	J	
тич.04 «Органи	вация и управление процессом изготовления рекламного (продукта)»	проекта
	7 семестр	
1.	Прохождение инструктажа по ознакомлению с	2
Подготовительный	требованиями охраны труда, техники безопасности,	<b>∠</b>
этап	пожарной безопасности,	
Jiun	Ознакомление с правилам внутреннего распорядка.	2
	Ознакомление с правилам внутреннего распорядка.	2
2.	Провести анализ ценовой политики производителей	2
2. Исследовательский	рекламного продукта.	2
и аналитический	Провести исследование средств массовой информации с	2
этапы	которыми работает рекламное агентство.	2
Jidiibi		2
	Определить численность персонала рекламного	<u> </u>
	агентства.	<u> </u>
	Сравнить показатели динамики кадров за 2019-2022гг	2 2
	Изучить финансовую и договорную документацию по	7
	разработке, изготовлению и размещению рекламного	
	продукта.	

Составить план работы специалиста по рекламе па основе тайм-менеджиента на месяп.  Подготовить необходимую информации» для презептации коммерческого предложения рекламного агентела.  Составить сему пропедуры согласования макета рекламного продукта с заказчиком, для своевременной корректировки и устравнения служентаков.  Разработать с ценарий и провести презентацию соновных эдементов успешной презентации.  Составить от предложения с использованием основных эдементов успешной презентации.  Составить список необходимых документов для регистрации авторского права.  Составить список необходимых документов для регистрации авторского права.  Составить график по техническому исполнению рекламного продукта.  Составить прафик для с меты на изготовление рекламного продукта или услуги, наиболее эффективным способом.  Составить презентацию рекламного продукта или услуги, наиболее эффективным способом.  Составить план и трафик длятельности по разработке и техническому исполнению рекламного продукта.  Провести презентацию рекламного продукта.  Провести презенты предуру согласования макетов рекламного продукта.  Составить пречень факторов, определяющих наиболее эффективное образовательных услуг для детей дошкольного возраста в т. Анапе.  Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Составить предуру согласования макетов рекламного агентства.  Провести анализ факторов, определяющих наиболее зффективное образовательных и слабых сторон рекламного агентства.  Составить продуру согласовненией среды, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Определить мосию, цели и задачи рекламного агентства.  Определить конкурснтоспособность рекламного рекламного агентства.  Определить огнанизационную структуру рекламного агентства.  Определить плановую прибыль.  Составить прановные негорамного продукта  рекламного продукта  Составить прановные прановныей среды, влияющих на деятельность рекламного полужения на деятельность рекламного продукта  Составить предить основные методы планирования прибыли рекламного продукта  Составить		
Подтотовить необходямую информацию для презентации коммерческого предложения рекламного агентства.  Составить схему процедуры согласования макета рекламного продукта с заказчиком, для своевременной корректировки и устранения недостатков.  Разработать сценарий и провести презентацию коммерческого предложения с использованием основыку элементов успешной презентации.  Составить список необходимых документов для регистрации авторского права.  Составить график по техническому исполнению рекламного продукта.  Составить график по техническому исполнению рекламного продукта или услуги.  Провести презентацию рекламного продукта или услуги, наиболее эффективным способом.  Составить план и график деятельности по разработке и техническому исполнению рекламного продукта с заказчиком.  Составить план и график деятельности по разработке и техническому исполнению рекламного продукта.  Провести процедуру согласования макетов рекламного продукта с заказчиком.  Составить план деятельности рекламной организации на 2023 год.  Составить план деятельности рекламной организации на 2023 год.  Составить вперечень факторов, определяющих наиболее зффективное средство рекламирования по продвижению образовательных услут для детей дошкольного возраста в г. Анапе.  Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ сильных и слабых сторон рекламного агентства.  Определить конкурентоспособность рекламного агентства.  Составить конкурентоспособность рекламного агентства.  Составить пан хозяйствений стратегии рекламного загентства.  Определить основные методы планирования прибыли рекламного дегитства.  Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Определить посновные методы планирования прибыли рекламного рекламного предистива.  Определить посновные методы планирования прибыли рекламного рекламного предета нализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного	<u> </u>	a 2
Составить схему процедуры согласования макста рекламного продукта с заказчиком, для своевременной корректировки и устранения недостатков.  Разработать спенарий и провести презентацию коммерческого предложения с использованием основных элементов успешной презентации.  Составить список необходимых документов для регистрации авторского права.  Составить график по техническому исполнению рекламного продукта.  Составить договор подряда и сметы на изготовление рекламного продукта или услуги.  Провести презентацию рекламного продукта или услуги, наиболее эффективным способом.  Составить план и график деятельности по разработке и техническому исполнению рекламного продукта заказчиком.  Составить план и график деятельности по разработке и техническому исполнению рекламного продукта.  Провести процедуру согласования макстов рекламного продукта заказчиком.  Составить план деятельности рекламного правизации на 2023 год.  Составить план деятельности рекламного образовательных услуг для детей дошкольного возраста в г. Анапе.  Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ сильных и слабых сторон рекламного агентства.  Определить конкурентоспособность рекламного рагнамного агентства.  Определить конкурентоспособность рекламного агентства.  Определить организационную структуру рекламного агентства.  Определить конкурентоспособность рекламного агентства.  Определить организационную структуру рекламного агентства.  Определить организационную структуру рекламного агентства.  Определить конкурентоспособность рекламного рагнамного рекламного от агентства.  Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Определить миссию, цели и задачи рекламного печнотна.  2 рекламного образивации.  Рассчитать планнурова внешней среды, влияющих на деятельность рекламного пределамного агентства.  Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного пр	Подготовить необходимую информацию для презентации	2
Разработать сценарий и провести презентацию коммерческого предложения с использованием основных элементов успешной презентации.  Составить договор авторского права.  Составить список необходимых документов для регистращии авторского права.  Составить график по техническому исполнению рекламного продукта.  Составить прафик по техническому исполнению рекламного продукта или услуги.  Провести презентацию рекламного продукта или услуги, наиболее эффективным способом.  Составить план и график деятельности по разработке и техническому исполнению рекламного продукта.  Провести процедуру согласования макетов рекламного продукта.  Провести процедуру согласования макетов рекламного разработке и техническому исполнению рекламного организации на 2023 гол.  Составить план деятельности рекламной организации на 2023 гол.  Составить перечень факторов, определяющих наиболее эффективное средство рекламирования по продвижению образовательных услуг для детей дошкольного возраста в т. Анапе.  Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на длягальность рекламного агентства.  Составить SWOT-анализ (сильные, слабых сторон рекламного агентства. Делогавть SWOT-анализ (сильные, слабые стороны, возможности и угрозы).  Определить оорганизационную структуру рекламного агентства. Делецирование служебных полномочий.  Составить план хозяйственной стратегии рекламного агентства.  Определить основные методы планирования прибыли рекламного агентства.  Определить плановую прибыль.  Составить плановую прибыль.  Определить плановую прибыль.  Определить плановую прибыль.  Определить плановую прибыль.  Определить пранизации.  Рассчитать плановую прибыль.  Определить пранизации и задачи рекламного агентства.  Провести анализ факторов внешней среды, влияющи	Составить схему процедуры согласования макета рекламного продукта с заказчиком, для своевременной корректировки и	2
Составить список необходимых документов для регистрации авторского права.  Составить график по техническому исполнению рекламного продукта.  Составить провор подряда и сметы на изготовление рекламного продукта или услуги.  Провести презентацию рекламного продукта или услуги, наиболее эффективным способом.  Составить план и график деятельности по разработке и техническому исполнению рекламного продукта.  Провести прошедуру согласования макетов рекламного продукта с заказчиком.  Составить план и график деятельности по разработке и техническому исполнению рекламного продукта.  Провести прошедуру согласования макетов рекламного продукта с заказчиком.  Составить план деятельности рекламной организации на 2023 гол.  Составить перечень факторов, определяющих наиболее эффективное средство рекламирования по продвижению образовательных услуг для детей дошкольного возраста в г. Анапс.  Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ сильных и слабых сторон рекламного агентства.  Определить конкурентоспособность рекламного агентства.  Определить конкурентоспособность рекламного организации.  2 составить SWOT-анализ (сильные, слабые стороны, возможности и угроза).  Определить организационную структуру рекламного агентства. Делегирование служебных полномочий.  Составить план хозяйственной стратегии рекламного агентства.  Определить основные методы планирования прибыли рекламного агентства.  Определить иссию, цели и задачи рекламного агентства.  1 ровести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ факторов, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ факторов, влияющих на деятельность рекламного пентства.  Разработать план-график технического исполнения рекламного продукта	Разработать сценарий и провести презентацик коммерческого предложения с использованием	
Составить список необходимых документов для регистрации авторского права.  Составить график по техническому исполнению рекламного продукта.  Составить договор подряда и сметы на изготовление рекламного продукта или услуги.  Провести презентацию рекламного продукта или услуги, наиболее эффективным способом.  Составить план и график деятельности по разработке и техническому исполнению рекламного продукта.  Провести процедуру согласования макетов рекламного продукта.  Провести процедуру согласования макетов рекламного продукта с заказчиком.  Составить план деятельности рекламной организации на 2023 гол.  Составить перечень факторов, определяющих наиболее эффективное средство рекламноравния по продвижению образовательных услуг для детей дошкольного возраста в г. Анапте.  Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ сильных и слабых стороп рекламного агентства.  Определить конкурентоснособность рекламной организации.  Составить БWOT-анализ (сильные, слабые стороны, возможности и угрозы).  Определить организационную структуру рекламного агентства. Делегирование служебных полномочий.  Составить план хозяйственной стратегии рекламного агентства.  Определить основные методы планирования прибыли рекламного агентства.  Определить виссию, цели и задачи рекламного агентства.  Определить виссию, цели и задачи рекламного агентства.  Определить виссию, цели и задачи рекламного агентства.  Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ факторов, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ факторов, влияющих на деятельность рекламного опродукта  Составить предложения по совершенствованию	, i	2.
Составить график по техническому исполнению рекламного продукта.  Составить договор подряда и сметы на изготовление рекламного продукта или услуги.  Провести презентацию рекламного продукта или услуги, наиболее эффективным способом.  Составить план и график деятельности по разработке и техническому исполнению рекламного продукта.  Провести процедуру согласования макетов рекламного продукта с заказчиком.  Составить план деятельности рекламной организации на 2023 год.  Составить перечень факторов, определяющих наиболее эффективное средство рекламирования по продвижению образовательных услуг для детей дошкольного возраста в г. Анапе.  Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Провести анализ сильных и слабых сторон рекламного агентства.  Провести анализ сильных и слабых сторон рекламного агентства.  Определить конкурентоспособность рекламной организации.  Составить SWOT-анализ (сильные, слабые стороны, возможности и угрозы).  Определить организационную структуру рекламного агентства.  Составить план хозяйственной стратегии рекламного агентства.  Определить основные методы планирования прибыли рекламного агентства.  Определить план хозяйственной стратегии рекламного рекламного агентства.  Определить план хозяйственной стратегии рекламного агентства.  Определить план хозяйственной стратегии рекламного рекламного агентства.  Определить план хозяйственной стратегии рекламного 2 агентства.  Определить выссию, цели и задачи рекламного агентства.  Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ факторов, влияющих на деятельность рекламного предукта  Составить пран-график технического исполнения  рекламного продукта  Составить предуложения по совершенствованию	Составить список необходимых документов для регистрации	
Составить договор подряда и сметы на изготовление рекламного продукта или услуги. Провести превентацию рекламного продукта или услуги, наиболее эффективным способом. Составить план и график деятельности по разработке и техническому исполнению рекламного продукта. Провести процедуру согласования макетов рекламного продукта с заказчиком. Составить план деятельности рекламной организации на 2023 год. Составить пречень факторов, определяющих наиболее эффективное средство рекламирования по продвижению образовательных услуг для детей дошкольного возраста в г. Анапе. Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства. Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентетва. Провести анализ сильных и слабых сторон рекламного агентетва. Определить конкурентоспособность рекламной организации. Составить SWOT-анализ (сильные, слабые стороны, возможности и угрозы). Определить организационную структуру рекламного агентства. Делегирование служебных полномочий. Составить план хозяйственной стратегии рекламного агентства. Определить основные методы планирования прибыли рекламной организации. Рассчитать планизовий стратегии рекламного агентства. Определить основные методы планирования прибыли рекламного денитации. Рассчитать плановую прибыль. Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства. Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства. Разработать план-график технического исполнения рекламного агентства. Разработать план-график технического исполнения Составить прагложения по совершенствованию	Составить график по техническому исполненик	2
Провести презентацию рекламного продукта или услуги, наиболее эффективным способом.  Составить план и график деятельности по разработке и техническому исполнению рекламного продукта.  Провести процедуру согласования макетов рекламного продукта с заказчиком.  Составить план деятельности рекламной организации на 2023 год.  Составить план деятельности рекламной организации на 2023 год.  Составить перечень факторов, определяющих наиболее эффективное средство рекламирования по продвижению образовательных услуг для детей дошкольного возраста в г. Анапе.  Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ сильных и слабых сторон рекламного агентства.  Определить конкурентоспособность рекламной организации.  Составить SWOT-анализ (сильные, слабые стороны, возможности и угрозы).  Определить организационную структуру рекламного агентства. Делегирование служебных полномочий.  Составить план хозяйственной стратегии рекламного агентства.  Определить основные методы планирования прибыли рекламной организации.  Рассчитать плановую прибыль.  Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ факторов, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Разработать план-график технического исполнения рекламного продукта  Составить предложения по совершенствованию	Составить договор подряда и сметы на изготовление	2
техническому исполнению рекламного продукта. Провести процедуру согласования макетов рекламного продукта с заказчиком.  Составить план деятельности рекламной организации на 2023 год.  Составить пречень факторов, определяющих наиболее эффективное средство рекламирования по продвижению образовательных услуг для детей дошкольного возраста в г. Анапе.  Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ сильных и слабых сторон рекламного агентства.  Определить конкурентоспособность рекламной организации.  Составить SWOT-анализ (сильные, слабые стороны, возможности и угрозы).  Определить организационную структуру рекламного агентства. Делегирование служебных полномочий.  Составить план хозяйственной стратегии рекламного агентства.  Определить основные методы планирования прибыли рекламной организации.  Рассчитать плановую прибыль.  Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ факторов, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Разработать план-график технического исполнения рекламного продукта  Составить предложения по совершенствованию	Провести презентацию рекламного продукта или услуги,	2
Провести процедуру согласования макетов рекламного продукта с заказчиком.  Составить план деятельности рекламной организации на 2023 год.  Составить перечень факторов, определяющих наиболее эффективное средство рекламирования по продвижению образовательных услуг для детей дошкольного возраста в г. Анапе.  Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ сильных и слабых сторон рекламного агентства.  Определить конкурентоспособность рекламной организации.  Составить SWOT-анализ (сильные, слабые стороны, возможности и угрозы).  Определить организационную структуру рекламного агентства. Делегирование служебных полномочий.  Составить план хозяйственной стратегии рекламного агентства.  Определить основные методы планирования прибыли рекламной организации.  Рассчитать плановую прибыль.  Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ факторов, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Разработать план-график технического исполнения рекламного продукта  Составить предложения по совершенствованию		ı 2
Составить план деятельности рекламной организации на 2023 год.  Составить перечень факторов, определяющих наиболее эффективное средство рекламирования по продвижению образовательных услуг для детей дошкольного возраста в г. Анапе.  Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ сильных и слабых сторон рекламного агентства.  Определить конкурентоспособность рекламной организации.  Составить SWOT-анапиз (сильные, слабые стороны, возможности и угрозы).  Определить организационную структуру рекламного агентства. Делегирование служебных полномочий.  Составить план хозяйственной стратегии рекламного агентства.  Определить основные методы планирования прибыли рекламной организации.  Рассчитать плановую прибыль.  Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ факторов, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Разработать план-график технического исполнения рекламного продукта  Составить предложения по совершенствованию	Провести процедуру согласования макетов рекламного	2
эффективное средство рекламирования по продвижению образовательных услуг для детей дошкольного возраста в г. Анапе.  Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Провести анализ факторов внешней среды, влияюших на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ сильных и слабых сторон рекламного агентства.  Определить конкурентоспособность рекламной организации.  Составить SWOT-анализ (сильные, слабые стороны, возможности и угрозы).  Определить организационную структуру рекламного агентства. Делегирование служебных полномочий.  Составить план хозяйственной стратегии рекламного агентства.  Определить основные методы планирования прибыли рекламной организации.  Рассчитать плановую прибыль.  Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ факторов, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Разработать план-график технического исполнения рекламного продукта  Составить предложения по совершенствованию	Составить план деятельности рекламной организации на 2023	2
Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ сильных и слабых сторон рекламного агентства.  Определить конкурентоспособность рекламной организации.  Составить SWOT-анализ (сильные, слабые стороны, возможности и угрозы).  Определить организационную структуру рекламного агентства. Делегирование служебных полномочий.  Составить план хозяйственной стратегии рекламного агентства.  Определить основные методы планирования прибыли рекламной организации.  Рассчитать плановую прибыль.  Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ факторов, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Разработать план-график технического исполнения рекламного продукта  Составить предложения по совершенствованию	эффективное средство рекламирования по продвиженик образовательных услуг для детей дошкольного возраста	)
деятельность рекламного агентства. Провести анализ сильных и слабых сторон рекламного агентства. Определить конкурентоспособность рекламной организации.  Составить SWOT-анализ (сильные, слабые стороны, возможности и угрозы). Определить организационную структуру рекламного агентства. Делегирование служебных полномочий. Составить план хозяйственной стратегии рекламного агентства. Определить основные методы планирования прибыли рекламной организации. Рассчитать плановую прибыль. Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства. Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства. Провести анализ факторов, влияющих на деятельность рекламного агентства. Разработать план-график технического исполнения рекламного продукта Составить предложения по совершенствованию 2	Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.	2
агентства. Определить конкурентоспособность рекламной организации. Составить SWOT-анализ (сильные, слабые стороны, возможности и угрозы). Определить организационную структуру рекламного агентства. Делегирование служебных полномочий. Составить план хозяйственной стратегии рекламного агентства. Определить основные методы планирования прибыли рекламной организации. Рассчитать плановую прибыль. Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства. Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства. Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства. Провести анализ факторов, влияющих на деятельность рекламного агентства. Разработать план-график технического исполнения рекламного продукта Составить предложения по совершенствованию 2		2
Составить SWOT-анализ (сильные, слабые стороны, возможности и угрозы).  Определить организационную структуру рекламного агентства. Делегирование служебных полномочий.  Составить план хозяйственной стратегии рекламного агентства.  Определить основные методы планирования прибыли рекламной организации.  Рассчитать плановую прибыль.  Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ факторов, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Разработать план-график технического исполнения рекламного продукта  Составить предложения по совершенствованию 2		2
Возможности и угрозы).  Определить организационную структуру рекламного агентства. Делегирование служебных полномочий.  Составить план хозяйственной стратегии рекламного агентства.  Определить основные методы планирования прибыли рекламной организации.  Рассчитать плановую прибыль.  Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ факторов, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Разработать план-график технического исполнения рекламного продукта  Составить предложения по совершенствованию 2		2
Определить организационную структуру рекламного агентства. Делегирование служебных полномочий.  Составить план хозяйственной стратегии рекламного агентства.  Определить основные методы планирования прибыли рекламной организации.  Рассчитать плановую прибыль.  Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ факторов, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Разработать план-график технического исполнения рекламного продукта  Составить предложения по совершенствованию 2		2
агентства. Определить основные методы планирования прибыли рекламной организации.  Рассчитать плановую прибыль. Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства. Провести анализ факторов, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Разработать план-график технического исполнения рекламного продукта Составить предложения по совершенствованию 2		2
рекламной организации.  Рассчитать плановую прибыль.  Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ факторов, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Разработать план-график технического исполнения рекламного продукта  Составить предложения по совершенствованию  2		2
Рассчитать плановую прибыль.       2         Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.       2         Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства.       2         Провести анализ факторов, влияющих на деятельность рекламного агентства.       2         Разработать план-график технического исполнения рекламного продукта       2         Составить предложения по совершенствованию       2	Определить основные методы планирования прибыли	2
Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.  Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ факторов, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Разработать план-график технического исполнения рекламного продукта  Составить предложения по совершенствованию 2	· · · · ·	2.
Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Провести анализ факторов, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Разработать план-график технического исполнения рекламного продукта  Составить предложения по совершенствованию 2	, 1	
деятельность рекламного агентства.  Провести анализ факторов, влияющих на деятельность рекламного агентства.  Разработать план-график технического исполнения рекламного продукта  Составить предложения по совершенствованию 2		
рекламного агентства.  Разработать план-график технического исполнения 2 рекламного продукта  Составить предложения по совершенствованию 2	деятельность рекламного агентства.	
рекламного продукта  Составить предложения по совершенствованию 2		2
Составить предложения по совершенствованию 2		2
	Составить предложения по совершенствованик	2

3. Заключительный	Оформление договорной документации. Заполнение	2
этап	дневника практики. Оформление отчета по практике.	
	Дифференцированный зачет	
	ИТОГО	72
ПМ.05 «Выполнені	ие работ по одной или нескольким профессиям рабочих, до	лжностям
	служащих»	
	7 семестр	
1.	Прохождение инструктажа по ОТ и ТБ.	2
Подготовительный	Установление контакта с заказчиком.	2
этап	Поиск и привлечение клиентов, используя СМИ.	2
2.	Осуществление в качестве посредника работы по	2
Исследовательский	предоставлению рекламных услуг.	
и аналитический	Оформление договорной и финансовой документации	2
этапы	при работе с заказчиком.	
	Ведение переговоров с заказчиком.	2
	Использование офисной оргтехники (телефон, факс).	2
	Основные направления взаимодействия рекламодателя и	2
	рекламного агентства.	
	Выполнение работ с использованием офисной	2
	оргтехники, информационных и коммуникационных	
	технологий при получении и оформлении заказа.	
	Выполнение работ с использованием оперативной	2
	полиграфии и вычислительных средств в рекламной	
	деятельности.	
	Выполнение работы в рекламных акциях в качестве	2
	исполнителя: осуществление личных продаж, паблик	
	рилейшнз.	
	Организация связи со средствами массовой информации	2
	Исследование организационной структуры рекламного	2
	агентства.	
	Разработка и изготовление рекламной продукции.	2
	Поиск потенциальных клиентов.	2
	Изучение потребностей и возможностей клиента.	2
	Отработка техники опроса клиента.	
	Отработка приемов активного слушания.	2
	Презентация коммерческого предложения клиенту.	2
	Работа с возражениями заказчика.	2
	Заключение договора с заказчиком.	2
	Исследование нормативной документацию рекламного	2
	агентства.	
	Выявление наиболее продаваемых позиций (виды	2
	товаров, опрос заказчиков и анализ результатов опроса).	
	Изучение потребностей и возможностей клиента.	2
	Отработка техники формирования первого впечатления.	2
	Рекламные агентства. Их функции и организационная	2
	структура.	
	Договор. Содержание договора, договорные условия,	2
	правила их соблюдения, порядок заключения договора.	
	Анализ работы рекламного агентства.	2
	Заполнение финансовых документов.	2
	Тональность и темп речи заказчика.	2

	Способы проведения презентации.	2
	Телефонные переговоры. Возможности и опасности при	2
	телефонных переговорах.	
	Составление плана - схемы телефонного контакта с	2
	клиентом.	
	Характер движений заказчика.	2
3. Заключительный	Оформление договорной документации. Заполнение	2
этап	дневника практики	
	Оформление отчета по практике	2
	Дифференцированный зачет	2
	ИТОГО	72
ВСЕГО		360

## 3.3 Календарно-тематический план

№ п/п	Наименование разделов и тем	Кол-во часов на тему	Вид занятий		
	ПМ.01 «Разработка и создание дизайна рекламной продукции».				
	4 семестр	T	T		
1.	Прохождение инструктажа по ОТ и ТБ	2	П3		
2.	Выполнить анализ ситуации	2	П3		
3.	Изложить свое понимание фирменного стиля и его составляющих	2	П3		
4.	Основные требования к визуальному решению: визитка. Виды визиток.	2	ПЗ		
5.	Основные требования к визуальному решению: бланки.	2	П3		
6.	Основные требования к визуальному решению: конверты, листовка	2	ПЗ		
7.	Основные требования к визуальному решению: фирменная одежда	2	ПЗ		
8.	Требования к визуальному решению фирменной одежды	2	П3		
9.	Основные требования к визуальному решению: аксессуары	2	П3		
10.	Определить потребителя.	2	П3		
11.	Выполнить их анализ по эстетическим и художественностилистическим признакам.	2	П3		
12.	Определить основную образную идею проекта – дизайн- концепцию	2	ПЗ		
13.	Подготовить эскизы логотипа, образ, шрифтовое решение	2	П3		
14.	Композиционные схемы.	2	П3		
15.	Выполнить графическое решение проекта с помощью графического редактора CorelDraw.	2	ПЗ		
16.	Изложить в письменном виде обоснование идеи и средств проектного решения, выводы по проделанной работе.	2	ПЗ		
17.	Подготовить презентацию проекта.	2	П3		
18.	Оформить пояснительную записку к проекту.	2	ПЗ		
19.	Разработка дизайн-проекта серии открыток.	2	П3		
20.	Разработка дизайн-проекта серии упаковки.	2	П3		
21.	Выполнить графическое решение серии открыток в едином стиле при помощи программы CorelDraw.	2	ПЗ		
22.	Выполнить графическое решение упаковки в едином при	2	П3		

22	помощи программы CorelDraw.	2	по
23.	Изложить в письменном виде обоснование идеи и средств	2	П3
	проектного решения,	-	HD
24.	Изложить выводы по проделанной работе.	2	П3
25.	Подготовить планшет формата А1 с графическим материалом проекта.	2	П3
26.	Подготовить презентацию проекта.	2	П3
27.	Оформить пояснительную записку к проекту.	2	П3
28.	Вложить макеты открыток и упаковки в портфолио.	2	П3
29.	Подготовить защиту проекта	2	П3
30.	Кратко изложить этапы проектирования	2	П3
31.	Обоснование выбора художественного образа, визуальной	2	ПЗ
	концепции		
32.	Описание вариантов и обоснование выбора одного из них	2	ПЗ
33.	Обоснование проекта.	2	ПЗ
34.	Оформление договорной документации. Заполнение дневника	2	ПЗ
	практики.	_	110
35.	Оформление отчета по практике	2	ПЗ
36.	Дифференцированный зачет	2	П3
50.	ИТОГО	72	113
	ПМ.02 «Производство рекламной продукции»	, 2	
	5 семестр		
1.	Прохождение инструктажа по ОТ и ТБ	2	ПЗ
2.	Ознакомление с правилам внутреннего распорядка.	2	П3
3.	Ознакомление с правилам внутреннего распорядка.  Ознакомление с целями и задачами практики.	2	П3
4.	Приготовить тематическое портфолио «Наружная реклама»	2	П3
٦.	выбранной организации	2	113
5.	Изготовить печатную, рекламную продукцию: визитки, полноцветный	2	ПЗ
<i>J</i> .	плакат, концертную афишу, журнальную продукцию, упаковку.	2	113
6.	Подготовить макет щитовой рекламы; рекламы, с использованием	2	ПЗ
	объемных букв; рекламного сувенира.	_	110
7.	Провести фотосъемку натюрморта, архитектуры, интерьера	2	П3
8.	Провести фотосъемку пейзажа, рекламного продукта, женщин,	2	П3
	мужчин		
9.	Провести фотосъемку детей, животных	2	П3
10.	Написать сценарий рекламного ролика на 2-3 минуты	2	ПЗ
11.	Написать сценарий видеосъемки рекламного ролика на 2-3	2	ПЗ
	минуты		
12.	Провести видеосъемку рекламного ролика	2	ПЗ
13.	Написать монтажный план видеоролика	2	ПЗ
14.	Создать видеоэффекты в рекламном ролике	2	ПЗ
15.	Озвучить рекламный ролик	2	ПЗ
16.	Оформление договорной документации	2	ПЗ
17.	Оформление отчета по практике	2	П3
18.	Дифференцированный зачет	2	П3
10.	ИТОГО	36	110
	6 семестр		<u> </u>
19.	Прохождение инструктажа по ОТ и ТБ	2	ПЗ
20.	Ознакомление с целями и задачами практики	2	П3
21.	Провести постановочную фотосъемку	2	П3
<u>-1.</u>	Провести постановочную фотосъемку	_	110
	TIPODOOTH POHOPIUMINIO WOTOODOMKY		

22	Пи от остуг фото от от стату из	2	по
22.	Провести фотосъемку концерта	2	П3
23.	Провести ночную фотосъемку города	2	ПЗ
24.	Обработать фотографии под концертную афишу	2	П3
25.	Обработать фотографии под обложку журнала	2	П3
26.	Обработать фотографии под рекламный баннер	2	П3
27.	Обработать фотографии под обложку боксов диска, кассет.	2	П3
28.	Нарисовать по своему созданному эскизу мультипликационный	2	П3
	образ в графическом редакторе CorelDraw.		
29.	Создать рекламный анимационный ролик в графическом	2	П3
	редакторе AdobeFlash.		
30.	Создать интернет – заставку в редакторе AdobeFlash.	2	П3
31.	Создать 2 анимированные открытки на фоне авторских	2	П3
	фотографий в графическом редакторе AdobePhotoshop.		
32.	Создать рекламный ролик в 3D-редакторе на 2 минуты.	2	П3
33.	Создать рекламную Web-страницу в редакторе	2	П3
	AdobeDreamweaver.		
34.	Заполнение дневника практики	2	П3
35.	Оформление отчета по практике	2	П3
36.	Дифференцированный зачет	2	П3
	ОТОТИ	36	
	ВСЕГО	72	
П	М.03 «Маркетинговое и правовое обеспечение реализации реклаг	иного про	дукта»
	4 семестр		-
1.	Прохождение инструктажа по ОТ и ТБ	2	ПЗ
2.	Провести анализ целевой аудитории для вывода на рынок нового	2	ПЗ
	товара (по заказу рекламодателя)		
3.	Составить портрет потребителя с основными социальными,	2	П3
	психологическими и потребительскими характеристиками		
4.	Разработать оригинальное креативное рекламное решение,	2	П3
	соответствующего указанному портрету потребителя		ПО
5.	Разработать сценарий работы с фокус-группой, подтверждающий	2	ПЗ
6.	соответствие креативного решения характеристикам потребителя Проверить сценарий работы с фокус-группой, подтверждающий	2	ПЗ
0.	соответствие креативного решения характеристикам потребителя	2	113
7.	Создать рекламный продукт (макет)	2	ПЗ
8.	Изучить средства распространения рекламного продукта	2	П3
9.	Выбрать средства распространения рекламного продукта	2	П3
10.	Предложить средства распространения рекламного продукта	2	П3
10.	Рассчитать время и способы размещения в СМИ	<u> </u>	113
11.	Рассчитать рекламный бюджет данного проекта	2	ПЗ
12.	Сформировать маркетинговый раздел бизнес-плана	2	ПЗ
13.	Подготовить презентацию проекта и защитить его	2	ПЗ
14.	Принятие и рассмотрение претензий. Оформление договорной	2	ПЗ
* ''.	документации	<b>4</b>	
15.	Оформление документации, предусматривающей	2	П3
	ответственность за нарушение законодательства о рекламе		
16.	Оформление договорной документации	2	П3
17.	Оформление отчета по практике	2	ПЗ
18.	Дифференцированный зачет	2	ПЗ
	ИТОГО	36	
	7 семестр		
19.	Прохождение инструктажа по ОТ и ТБ	2	ПЗ
	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1		-

20.	Ознакомление с правилам внутреннего распорядка.	2	П3
21.	Ознакомление с целями и задачами практики	2	П3
22.	Анализ потребительских свойств рекламируемого товара.	2	П3
	Анализ состояния рынка.		
23.	Изучить и провести анализ целевой аудитории для вывода на	2	П3
	рынок нового товара (по заказу рекламодателя).		
24.	Разработка стратегии и тактики проведения рекламной	2	П3
	компании.		
25.	Определить цели и концепцию рекламной компании, виды	2	П3
	рекламы.		
26.	Выбор средств рекламы в соответствии с рекламной идеей.	2	П3
27.	Составить план творческих работ.	2	П3
28.	Сформировать предварительную смету затрат на изготовление	2	ПЗ
	рекламного продукта.		
29.	Составить план-график проведения рекламной компании.	2	П3
30.	Разработка и изготовление рекламного продукта	2	ПЗ
31.	Определить эффективность рекламной компании. Рассчитать	2	П3
	рекламный бюджет данного проекта.		
32.	Подготовить документацию для регистрации авторских прав.	2	ПЗ
33.	Сформировать маркетинговый раздел бизнес-плана.	2	ПЗ
34.	Оформление договорной документации.	2	ПЗ
	Оформление отчета по практике	2	ПЗ
			ПЗ
35.	<b>.</b>	2.	1 11.5
	Дифференцированный зачет	36	113
35.	Дифференцированный зачет Итого за 6 семестр	36	113
35. 36.	Дифференцированный зачет Итого за 6 семестр ВСЕГО	36 72	
35. 36.	Дифференцированный зачет Итого за 6 семестр ВСЕГО ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления рекла	36 72	
35. 36.	Дифференцированный зачет Итого за 6 семестр ВСЕГО ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления рекла (продукта)»	36 72	
35. 36.	Дифференцированный зачет Итого за 6 семестр ВСЕГО ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления рекла (продукта)» 7 семестр	36 72 амного пр	ооекта
35. 36.	Дифференцированный зачет  Итого за 6 семестр  ВСЕГО  ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления рекла (продукта)»  7 семестр  Прохождение инструктажа по ОТ и ТБ	36 72 амного пр	роекта
35. 36. 1. 2.	Дифференцированный зачет  Итого за 6 семестр  ВСЕГО  ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления рекла (продукта)»  7 семестр  Прохождение инструктажа по ОТ и ТБ  Ознакомление с правилам внутреннего распорядка.	36 72 амного пр 2 2	ла ПЗ ПЗ
35. 36. 1. 2. 3.	Дифференцированный зачет  Итого за 6 семестр  ВСЕГО  ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления рекла (продукта)»  7 семестр  Прохождение инструктажа по ОТ и ТБ  Ознакомление с правилам внутреннего распорядка.  Ознакомление с целями и задачами практики.	36 72 амного пр 2 2 2	лз П3 П3 П3
35. 36. 1. 2.	Дифференцированный зачет  Итого за 6 семестр  ВСЕГО  ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления рекла (продукта)»  7 семестр  Прохождение инструктажа по ОТ и ТБ  Ознакомление с правилам внутреннего распорядка.  Ознакомление с целями и задачами практики.  Провести анализ ценовой политики производителей рекламного	36 72 амного пр 2 2	ла ПЗ ПЗ
35. 36. 1. 2. 3. 4.	Дифференцированный зачет  Итого за 6 семестр  ВСЕГО  ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления рекла (продукта)»  7 семестр  Прохождение инструктажа по ОТ и ТБ  Ознакомление с правилам внутреннего распорядка.  Ознакомление с целями и задачами практики.  Провести анализ ценовой политики производителей рекламного продукта.	36 72 амного пр 2 2 2 2	ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ
35. 36. 1. 2. 3.	Дифференцированный зачет  Итого за 6 семестр  ВСЕГО  ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления рекла (продукта)»  7 семестр  Прохождение инструктажа по ОТ и ТБ  Ознакомление с правилам внутреннего распорядка.  Ознакомление с целями и задачами практики.  Провести анализ ценовой политики производителей рекламного продукта.  Провести исследование средств массовой информации с	36 72 амного пр 2 2 2	лз П3 П3 П3
35. 36. 1. 2. 3. 4.	Дифференцированный зачет  Итого за 6 семестр  ВСЕГО  ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления рекла (продукта)»  7 семестр  Прохождение инструктажа по ОТ и ТБ  Ознакомление с правилам внутреннего распорядка.  Ознакомление с целями и задачами практики.  Провести анализ ценовой политики производителей рекламного продукта.  Провести исследование средств массовой информации с которыми работает рекламное агентство.	36 72 амного пр 2 2 2 2 2	ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ
35. 36. 1. 2. 3. 4. 5.	Дифференцированный зачет  Итого за 6 семестр  ВСЕГО  ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления рекла (продукта)»  7 семестр  Прохождение инструктажа по ОТ и ТБ  Ознакомление с правилам внутреннего распорядка.  Ознакомление с целями и задачами практики.  Провести анализ ценовой политики производителей рекламного продукта.  Провести исследование средств массовой информации с которыми работает рекламное агентство.  Определить численность персонала рекламного агентства.	36 72 амного пр 2 2 2 2 2	ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ
35. 36. 1. 2. 3. 4. 5.	Дифференцированный зачет  Итого за 6 семестр  ВСЕГО  ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления рекламительное (продукта)»  7 семестр  Прохождение инструктажа по ОТ и ТБ  Ознакомление с правилам внутреннего распорядка.  Ознакомление с целями и задачами практики.  Провести анализ ценовой политики производителей рекламного продукта.  Провести исследование средств массовой информации с которыми работает рекламное агентство.  Определить численность персонала рекламного агентства.  Сравнить показатели динамики кадров за 2019-2022 гг.	36 72 амного пр 2 2 2 2 2	ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ
35. 36. 1. 2. 3. 4. 5.	Дифференцированный зачет  Итого за 6 семестр  ВСЕГО  ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления рекла (продукта)»  7 семестр  Прохождение инструктажа по ОТ и ТБ  Ознакомление с правилам внутреннего распорядка.  Ознакомление с целями и задачами практики.  Провести анализ ценовой политики производителей рекламного продукта.  Провести исследование средств массовой информации с которыми работает рекламное агентство.  Определить численность персонала рекламного агентства.  Сравнить показатели динамики кадров за 2019-2022 гг.  Изучить финансовую и договорную документацию по	36 72 амного пр 2 2 2 2 2	ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ
35. 36. 1. 2. 3. 4. 5. 6. 7. 8.	Дифференцированный зачет  Итого за 6 семестр  ВСЕГО  ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления рекла (продукта)»  7 семестр  Прохождение инструктажа по ОТ и ТБ  Ознакомление с правилам внутреннего распорядка.  Ознакомление с целями и задачами практики.  Провести анализ ценовой политики производителей рекламного продукта.  Провести исследование средств массовой информации с которыми работает рекламное агентство.  Определить численность персонала рекламного агентства.  Сравнить показатели динамики кадров за 2019-2022 гг.  Изучить финансовую и договорную документацию по разработке, изготовлению и размещению рекламного продукта.	36 72 амного пр 2 2 2 2 2 2 2	ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ
35. 36. 1. 2. 3. 4. 5.	Итого за 6 семестр  ВСЕГО  ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления реклементером (продукта)»  7 семестр  Прохождение инструктажа по ОТ и ТБ Ознакомление с правилам внутреннего распорядка. Ознакомление с целями и задачами практики. Провести анализ ценовой политики производителей рекламного продукта. Провести исследование средств массовой информации с которыми работает рекламное агентство. Определить численность персонала рекламного агентства. Сравнить показатели динамики кадров за 2019-2022 гг. Изучить финансовую и договорную документацию по разработке, изготовлению и размещению рекламного продукта. Составить план работы специалиста по рекламе на основе тайм-	36 72 амного пр 2 2 2 2 2	ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ
35. 36. 1. 2. 3. 4. 5. 6. 7. 8.	Итого за 6 семестр  ВСЕГО  ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления реклеместр  Прохождение инструктажа по ОТ и ТБ  Ознакомление с правилам внутреннего распорядка.  Ознакомление с целями и задачами практики.  Провести анализ ценовой политики производителей рекламного продукта.  Провести исследование средств массовой информации с которыми работает рекламное агентство.  Определить численность персонала рекламного агентства.  Сравнить показатели динамики кадров за 2019-2022 гг.  Изучить финансовую и договорную документацию по разработке, изготовлению и размещению рекламного продукта.  Составить план работы специалиста по рекламе на основе таймменеджмента на месяц.	2 2 2 2 2 2 2 2 2	ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ
35. 36. 1. 2. 3. 4. 5. 6. 7. 8.	Итого за 6 семестр ВСЕГО  ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления реклемента)»  7 семестр  Прохождение инструктажа по ОТ и ТБ Ознакомление с правилам внутреннего распорядка. Ознакомление с целями и задачами практики. Провести анализ ценовой политики производителей рекламного продукта. Провести исследование средств массовой информации с которыми работает рекламное агентство. Определить численность персонала рекламного агентства. Сравнить показатели динамики кадров за 2019-2022 гг. Изучить финансовую и договорную документацию по разработке, изготовлению и размещению рекламного продукта. Составить план работы специалиста по рекламе на основе таймменеджмента на месяц. Подготовить необходимую информацию для презентации	36 72 амного пр 2 2 2 2 2 2 2	ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ
35. 36. 1. 2. 3. 4. 5. 6. 7. 8. 9.	Итого за 6 семестр  ВСЕГО  ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления рекламование инструктажа по ОТ и ТБ  Ознакомление с правилам внутреннего распорядка.  Ознакомление с целями и задачами практики.  Провести анализ ценовой политики производителей рекламного продукта.  Провести исследование средств массовой информации с которыми работает рекламное агентство.  Определить численность персонала рекламного агентства.  Сравнить показатели динамики кадров за 2019-2022 гг.  Изучить финансовую и договорную документацию по разработке, изготовлению и размещению рекламного продукта.  Составить план работы специалиста по рекламе на основе таймменеджмента на месяц.  Подготовить необходимую информацию для презентации коммерческого предложения рекламного агентства.	36 72 амного пр 2 2 2 2 2 2 2 2	ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ
35. 36. 1. 2. 3. 4. 5. 6. 7. 8.	Итого за 6 семестр ВСЕГО  ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления реклеметр  Прохождение инструктажа по ОТ и ТБ Ознакомление с правилам внутреннего распорядка. Ознакомление с целями и задачами практики. Провести анализ ценовой политики производителей рекламного продукта.  Провести исследование средств массовой информации с которыми работает рекламное агентство. Определить численность персонала рекламного агентства. Сравнить показатели динамики кадров за 2019-2022 гг. Изучить финансовую и договорную документацию по разработке, изготовлению и размещению рекламного продукта. Составить план работы специалиста по рекламе на основе таймменеджмента на месяц. Подготовить необходимую информацию для презентации коммерческого предложения рекламного агентства. Составить схему процедуры согласования макета рекламного продукта	2 2 2 2 2 2 2 2 2	ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ
35. 36. 1. 2. 3. 4. 5. 6. 7. 8. 9.	Итого за 6 семестр  ВСЕГО  ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления рекла (продукта)»  7 семестр  Прохождение инструктажа по ОТ и ТБ Ознакомление с правилам внутреннего распорядка. Ознакомление с целями и задачами практики. Провести анализ ценовой политики производителей рекламного продукта. Провести исследование средств массовой информации с которыми работает рекламное агентство. Определить численность персонала рекламного агентства. Сравнить показатели динамики кадров за 2019-2022 гг. Изучить финансовую и договорную документацию по разработке, изготовлению и размещению рекламного продукта. Составить план работы специалиста по рекламе на основе таймменеджмента на месяц. Подготовить необходимую информацию для презентации коммерческого предложения рекламного агентства. Составить схему процедуры согласования макета рекламного продукта с заказчиком, для своевременной корректировки и устранения	2 2 2 2 2 2 2 2 2 2	ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ
35. 36. 1. 2. 3. 4. 5. 6. 7. 8. 9.	Итого за 6 семестр  ВСЕГО  ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления рекла (продукта)»  7 семестр  Прохождение инструктажа по ОТ и ТБ  Ознакомление с правилам внутреннего распорядка.  Ознакомление с целями и задачами практики.  Провести анализ ценовой политики производителей рекламного продукта.  Провести исследование средств массовой информации с которыми работает рекламное агентство.  Определить численность персонала рекламного агентства.  Сравнить показатели динамики кадров за 2019-2022 гг.  Изучить финансовую и договорную документацию по разработке, изготовлению и размещению рекламного продукта.  Составить план работы специалиста по рекламе на основе таймменеджмента на месяц.  Подготовить необходимую информацию для презентации коммерческого предложения рекламного агентства.  Составить схему процедуры согласования макета рекламного продукта с заказчиком, для своевременной корректировки и устранения недостатков.	2 2 2 2 2 2 2 2 2 2	ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ
35. 36. 1. 2. 3. 4. 5. 6. 7. 8. 9. 10.	Итого за 6 семестр  ВСЕГО  ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления рекла (продукта)»  7 семестр  Прохождение инструктажа по ОТ и ТБ  Ознакомление с правилам внутреннего распорядка.  Ознакомление с целями и задачами практики.  Провести анализ ценовой политики производителей рекламного продукта.  Провести исследование средств массовой информации с которыми работает рекламное агентство.  Определить численность персонала рекламного агентства.  Сравнить показатели динамики кадров за 2019-2022 гг.  Изучить финансовую и договорную документацию по разработке, изготовлению и размещению рекламного продукта.  Составить план работы специалиста по рекламе на основе таймменеджмента на месяц.  Подготовить необходимую информацию для презентации коммерческого предложения рекламного агентства.  Составить схему процедуры согласования макета рекламного продукта с заказчиком, для своевременной корректировки и устранения недостатков.  Разработать сценарий и провести презентацию коммерческого	2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2	ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ
35. 36. 1. 2. 3. 4. 5. 6. 7. 8. 9. 10.	Итого за 6 семестр  ВСЕГО  ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления рекла (продукта)»  7 семестр  Прохождение инструктажа по ОТ и ТБ  Ознакомление с правилам внутреннего распорядка.  Ознакомление с целями и задачами практики.  Провести анализ ценовой политики производителей рекламного продукта.  Провести исследование средств массовой информации с которыми работает рекламное агентство.  Определить численность персонала рекламного агентства.  Сравнить показатели динамики кадров за 2019-2022 гг.  Изучить финансовую и договорную документацию по разработке, изготовлению и размещению рекламного продукта.  Составить план работы специалиста по рекламе на основе таймменеджмента на месяц.  Подготовить необходимую информацию для презентации коммерческого предложения рекламного агентства.  Составить схему процедуры согласования макета рекламного продукта с заказчиком, для своевременной корректировки и устранения недостатков.	2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2	ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ
35. 36. 1. 2. 3. 4. 5. 6. 7. 8. 9. 10.	Итого за 6 семестр  ВСЕГО  ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления рекла (продукта)»  7 семестр  Прохождение инструктажа по ОТ и ТБ Ознакомление с правилам внутреннего распорядка. Ознакомление с целями и задачами практики. Провести анализ ценовой политики производителей рекламного продукта. Провести исследование средств массовой информации с которыми работает рекламное агентство. Определить численность персонала рекламного агентства. Сравнить показатели динамики кадров за 2019-2022 гг. Изучить финансовую и договорную документацию по разработке, изготовлению и размещению рекламного продукта. Составить план работы специалиста по рекламе на основе таймменеджмента на месяц. Подготовить необходимую информацию для презентации коммерческого предложения рекламного агентства. Составить схему процедуры согласования макета рекламного продукта с заказчиком, для своевременной корректировки и устранения недостатков. Разработать сценарий и провести презентацию коммерческого предложения с использованием основных элементов успешной	2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2	ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ ПЗ

	артопомого права		
15.	авторского права. Составить график по техническому исполнению рекламного	2	ПЗ
13.	продукта.	2	113
16.	Составить договор подряда и сметы на изготовление рекламного	2	ПЗ
10.	продукта или услуги.	2	113
17.	Провести презентацию рекламного продукта или услуги, наиболее	2	ПЗ
- , ,	эффективным способом.	_	
18.	Составить план и график деятельности по разработке и	2	П3
	техническому исполнению рекламного продукта.		
19.	Провести процедуру согласования макетов рекламного продукта с	2	ПЗ
	заказчиком.		
20.	Составить план деятельности рекламной организации на 2023 год.	2	П3
21.	Составить перечень факторов, определяющих наиболее	2	П3
	эффективное средство рекламирования		
22.	Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.	2	П3
23.	Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на деятельность	2	П3
	рекламного агентства.	_	
24.	Провести анализ сильных и слабых сторон рекламного	2	П3
	агентства.	_	
25.	Определить конкурентоспособность рекламной организации.	2	П3
26.	Составить SWOT-анализ	2	П3
27.	Определить организационную структуру рекламного агентства	2	П3
28.	Составить план хозяйственной стратегии рекламного агентства.	2	П3
29.	Определить основные методы планирования прибыли рекламной	2	П3
	организации.		
30.	Рассчитать плановую прибыль.	2	П3
31.	Определить миссию, цели и задачи рекламного агентства.	2	П3
32.	Провести анализ факторов внешней среды, влияющих на	2	П3
	деятельность рекламного агентства.		
33.	Провести анализ факторов, влияющих на деятельность	2	П3
	рекламного агентства.		
34.	Разработать план-график технического исполнения рекламного	2	П3
2.5	продукта		Ho
35.	Составить предложения по совершенствованию	2	П3
2.6	конкурентоспособности рекламного продукта		
36.	Оформление договорной документации. Дифференцированный зачет	2	П3
		72	
HIV	1.05 «Выполнение работ по одной или нескольким профессиям ра	оочих, дол	жностям
	служащих»		
1	7 семестр	2	по
1.	Прохождение инструктажа по ОТ и ТБ	2	П3
2.	Установление контакта с заказчиком.	2	П3
3.	Поиск и привлечение клиентов, используя СМИ.	2	П3
4.	Осуществление в качестве посредника работы по	2	П3
	предоставлению рекламных услуг.	2	ПО
5.	Оформление договорной и финансовой документации при	2	П3
-	работе с заказчиком.	2	ПО
6.	Ведение переговоров с заказчиком.	2	П3
7.	Использование офисной оргтехники	2	П3
8.	Основные направления взаимодействия рекламодателя и	2	П3
0	рекламного агентства.		
9.	Выполнение работ с использованием офисной оргтехники,	2	П3

	информационных и коммуникационных технологий		
	Выполнение работ с использованием оперативной полиграфии и	2	ПЗ
	вычислительных средств в рекламной деятельности.	_	110
	Выполнение работы в рекламных акциях в качестве исполнителя	2	ПЗ
12.	Организация связи со средствами массовой информации	2	П3
	Исследование организационной структуры рекламного	2	П3
	агентства.		
14.	Разработка и изготовление рекламной продукции.	2	П3
15.	Поиск потенциальных клиентов.	2	П3
	Изучение потребностей и возможностей клиента	2	П3
	Отработка приемов активного слушания.	2	П3
18.	Презентация коммерческого предложения клиенту.	2	П3
	Работа с возражениями заказчика.	2	П3
	Заключение договора с заказчиком.	2	П3
	Исследование нормативной документацию рекламного	2	П3
	агентства.		
22.	Выявление наиболее продаваемых позиций	2	П3
23.	Изучение потребностей и возможностей клиента.	2	П3
	Отработка техники формирования первого впечатления.	2	П3
25.	Рекламные агентства. Их функции и организационная	2	П3
	структура.		
	Договор. Содержание договора, договорные условия, правила их	2	П3
	соблюдения, порядок заключения договора.		
	Анализ работы рекламного агентства.	2	П3
	Заполнение финансовых документов.	2	П3
29.	Тональность и темп речи заказчика.	2	П3
	Способы проведения презентации.	2	П3
	Телефонные переговоры. Возможности и опасности при	2	П3
	телефонных переговорах.		
	Составление плана - схемы телефонного контакта с клиентом.	2	П3
	Характер движений заказчика.	2	П3
	Оформление договорной документации.	2	П3
	Оформление отчета по практике	2	П3
36.	Дифференцированный зачет	2	П3
	ИТОГО	72	
	ВСЕГО ПО УЧЕБНОЙ ПРАКТИКЕ	360	

## 4.УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ПРАКТИКИ

## 4.1. Требования к минимальному материально-техническому обеспечению

Учебная практика проводитсяв оснащенных кабинетах, специализированных помещениях: кабинете проектирования рекламной продукции; лаборатории компьютерной графики и видеомонтажа; фотолаборатории; полигоне мини-типографии; видеостудии и фотостудии.

Итогом учебной практики является защита отчетов учебной практики на основании результатов, подтверждаемых отчётами и дневниками практики студентов, а также отзывами руководителей практики на студентов.

Результаты прохождения учебной практики учитываются при проведении государственной (итоговой) аттестации.

## 4.2Требования к учебно-методическому обеспечению:

- комплект отчетной документации студента;
- рекомендации по ведению дневников практик;
- методические разработки для студентов по самоподготовке, самоанализу и самоконтролю.

# 4.3.Информационное обеспечение обучения. Перечень рекомендуемых учебных изданий, Интернет-ресурсов, дополнительной литературы

### Нормативно-правовые акты:

- 1. Гражданский кодекс Российской Федерации часть 2 (ГК РФ) [электронный ресурс]: федеральный закон от 26.01.1996 г (с изменениями и дополнениями)
- 2. О рекламе [электронный ресурс]: федеральный закон от 13 марта 2006 г N 38-Ф3 (с изменениями и дополнениями) // режим доступа: справочно-правовая система Консультант $\Pi$ люс

## Основные источники:

- 1. Курушин В.Д. Дизайн и реклама. От теории к практике: уч. пособие \ В.Д. Курушин.- М.: ИздательствоЛань, 2017
- 2. Поляков В.А. Реклама : разработка и технологии производства. Учебник и практикум для СПО / В.А. Поляков, А.А. Романов.-М.: Издательство Лань, 2019
- 3. Елочкин М.Е. Основы проектной и компьютерной графики: учебник для СПО/ М.Е. Елочкин, О.М. Скиба, Л.Е. Малышев. ИЦ Академия, 2017
- 4. Левкина А.В. Техника и искусство фотографии: уч. пособие 2-е изд., 2019
- 5. Сафонов А.Г. Проектирование полиграфического производства: учебник/ А.В. Сафонов М.: Издательско-торговая корпорация Дашков, 2018
- 6. Трищенко Д.А. Техника и технология рекламного видео: учебник и практикум для СПО/ Д.А. Трищенко М.: Издательство Лань, 2019
- 7. Барышев А.Ф. Маркетинг: уч. пособие для СПО/ А.Ф.Барышев 13-е изд., стер. М.: ИЦ Академия, 2017
- 8. Матвеев Р.Ф. Правовое обеспечение профессиональной деятельности. (СПО). Уч. пособие. Матвеев Р.Ф. ТОП-50, Кнорус, 2020 г.
- 9. Семенова Л.М. Маркетинг в рекламе. Имиджбилдинг: учебник и практикум для СПО/ Л.М.Семенова.-М: Издательство Лань, 2019
- 10. Бацюн Н.В. Менеджемент в рекламе: уч. пособие для СПО / Н.В. Бацюн М.: Издательство Лань, 2018
- 11. Драчева Е.Л. Менеджемент: учебник для СПО/ Е.Л. Драчева, Л.И. Юликов 3-е изд., стер. М.: ИЦ Академия, 2019

- 12. Зубкова С.А. Государственное и общественное регулирование в сфере рекламы и связей с общественностью: уч. пособие для СПО/ С.А. Зубкова.- М.: ИздательствоЛань, 2019
- 13. Панкратов Ф.Г. Основы рекламы : учебник / Ф.Г. Панкратов, В.Г. Шахурин, Ю.Г. Баженнов.- 16-е изд. стер.-М.: ИТК Дашков и К, 2020.

## Дополнительные источники:

- 1. Капран В.И., Капран О.В. Психология и разработка рекламной продукции: учебное пособие для высш.проф.образования. М.: Издательский центр «Академия», 2008.
- 2. Логвиненко Г.М. Декоративная композиция: учебное пособие для вузов. М.: Издательство Владос, 2008.
- 3. Морозова Н.С., Морозова М.А. Реклама в социокультурном сервисе и туризме: учебник для высш.проф.образования. М.: Издательский центр «Академия», 2005.
- 4. Назаров М.М., Папантиму М.А. Визуальные образы в социальной и маркетинговой коммуникации: Опыт междисциплинарного исследования, 2009.
- 5. Смирнов С.И. Шрифт и шрифтовой плакат Москва издательство «Плакат», 1977.
- 6. Хапенков В.Н., Сагинова О.В. Организация рекламной деятельности: учеб.пособие для нач.проф.образования. 5-е изд., стер. М.: Издательский центр «Академия», 2010.
- 7. Шарков Ф.И Разработка и технологии производства рекламного продукта: учебник / Ф.И.Шарков, В.И. Гостенина.-2-е изд., перер. и доп.- М.: Издательско-торговая корпорация Дашков и К, 2009
- 8. Заика А. Цифровая видеосъемка и видеомонтаж (+ CD-ROM), Издательство: Олма-Пресс, 2006 г. 320 с.
- 9. Кнабе Г. А. Оперативная полиграфия. Организация бизнеса и эффективное управление цифровой мини-типографией. Издательства: Диалектика, Вильямс, 2006 г. 240 с.
- 10. Майкл Лэнгфорд, Bible. Искусство фотографии для профессионалов. Издательство: Эксмо, 2008 г. 368 с.
- 11. Стефанов Стефан Полиграфия и технологии печати, Издательство: Либроком,  $2009~\mathrm{r.}$   $144~\mathrm{c.}$
- 12. Гавриленко Н.И. Маркетинг: учебник для высш. проф. образования (бакалавриат). 2-е изд., перераб. М: Издательский центр «Академия», 2011.
- 13. Малышева Р.Ф. Правовое регулирование рекламной деятельности: Учебнопрактическое пособие. М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2009.
- 14. Мамонова Е.А. Правовое регулирование рекламы. М.: ИТК «Дашков и К», 2008.
- 15. Морозова Н.С., Морозова М.А. Реклама в социокультурном сервисе и туризме: учебник для высш. проф.образования. М.: Издательский центр «Академия», 2007.
- 16. Мурахтанова Н.М., Еремина Е.И. Маркетинг: учебное пособие для сред.проф. образования. 6-е изд., стер. М: Издательский центр «Академия», 2009.
- 17. Мурахтанова Н.М., Еремина Е.И. Маркетинг: сборник практических задач и ситуаций: учебное пособие для сред.проф. образования. 7-е изд., стер. М: Издательский центр «Академия», 2010.
- 18. Назаров М.М., Папантиму М.А. Визуальные образы в социальной и маркетинговой коммуникации: Опыт междисциплинарного исследования, 2009.
- 19. Румынина В.В. Правовое обеспечение профессиональной деятельности-7-е изд., стер.- М.: Издательский центр «Академия», 2010.
- 20. Менеджмент: учебник для учреждений сред.проф.образования / Драчева Е.Л., Юликов Л.И. 11-е изд., стер. М.: Издательский центр «Академия», 2010.

- 21. Основы экономики: учеб.пособие для студ. сред. проф. учеб. заведений / под ред. Кожевникова Н.Н. 5-е изд., стер. М.: Издательский центр «Академия», 2010.
- 22. Основы экономики и управления: учеб.пособие для студ. сред. проф. учеб. заведений / под ред. Кожевникова Н.Н. 4-е изд., стер. М.: Издательский центр «Академия», 2007.
- 23. Киселев С.В., Нелипович О.Н. Офисное оборудование: учебник для нач. проф. образования. М.: Издательский центр «Академия», 2008.
- 24. Хапенков В.Н. Организация рекламной деятельности: учеб.пособие для нач. проф. образования. 4-е изд., стер. М.: Издательский центр «Академия», 2008.
- 25. Шеламова Г.М. Деловая культура и психология общения: Учебник для нач. проф. образования; Учеб.пособие для сред. проф. образования. 9-е изд., перераб. М.: Издательский центр «Академия», 2009

## Интернет-ресурсы:

- 1. Интернет-сайт on-line библиотеки: дизайн, PR, реклама, полиграфия, web «Книги по дизайну и о дизайне для дизайнера». Формадоступа: http://de-lib.narod.ru
- 2. Интернет-сайт «Школа рекламиста [Adv]schoolRu»: новости, статьи, книги о рекламе, маркетинге, PR и дизайне. Формадоступа: <a href="http://www.advschool.ru/">http://www.advschool.ru/</a>
- 3. Сайт группы компаний «F-FOTO». Оборудование для фотосъёмки. Обзоры и статьи. Форма доступа: http://www.f-foto.ru/
- 4. Сайт "MADEART все для дизайнера".Проект команды «Media-kit». Проект посвящен дизайну и всему, что с ним связано. Все новости в мире дизайна, уроки, конкурсы, выставки, а так же работа для дизайнеров и многое другое. Форма доступа: http://made-art.ru/
- 5. Интернет сайт "PROGIMP". Уроки, статьи и файлы по графическому редактору GIMP. Форма доступа: http://www.progimp.ru/
- 6. Информационно-правовой портал «Гарант». Форма доступа: <a href="http://www.garant.ru/">http://www.garant.ru/</a>
- 7. Официальный сайт компании «Консультант плюс». Форма доступа: <a href="http://www.consultant.ru/">http://www.consultant.ru/</a>
- 8. Официальный сайт Федеральной антимонопольной службы. Раздел «Контроль рекламы и недобросовестной конкуренции». Форма доступа: http://fas.gov.ru/spheres/advertising.html
- 9. Интернет-сайт «Школа рекламиста [Adv]schoolRu»: новости, статьи, книги о рекламе, маркетинге, PR и дизайне. Форма доступа: <a href="http://www.advschool.ru/">http://www.advschool.ru/</a>
- 10. Интернет-сайт консалтинговой группы «MD». Маркетинговый план, маркетинговое планирование. Статья. Форма доступа: <a href="http://md-hr.ru/articles/html/article10147.html">http://md-hr.ru/articles/html/article10147.html</a>
- 11. Интернет-сайт маркетинговой компании «Мутакеt». Маркетинговые исследования и консультации. Раздел «Маркетологам»: маркетинговое обоснование бизнес-плана. Форма доступа: <a href="http://www.my-market.ru/market">http://www.my-market.ru/market</a> 186.html
- 12. Электронный ресурс «Законодательство. Экономика». Форма доступа: http://lawecon.ru/
- 13. Электронный ресурс «Экономика и управление на предприятии» (учебные материалы для студентов). Форма доступа: <a href="http://eumtp.ru/">http://eumtp.ru/</a>
- 14. Электронная библиотека учебных материалов «Экономика.Info» (лекции, учебники, рефераты, статьи по экономике). Форма доступа: http://www.economika.info/
- 15. Вспомогательный учебный сайт «ZAV». Раздел «Лекции» (теория и практика рекламы, менеджмент в рекламе, организация отдела рекламы, организация деятельности рекламной службы фирмы). Форма доступа: http://www.zav.su/lectures/
- 16. Интернет-сайт «Библиотека менеджмента». Статья «Рекламный менеджмент». Форма доступа: <a href="http://www.managment.aaanet.ru/management/reklmmenedjment.php">http://www.managment.aaanet.ru/management/reklmmenedjment.php</a>

- 17. Интернет-сайт «Школа рекламиста [Adv]schoolRu»: новости, статьи, книги о рекламе, маркетинге, PR и дизайне. Форма доступа: <a href="http://www.advschool.ru/">http://www.advschool.ru/</a>
- 18. Специализированный Интернет портал Рекламного центра БРЭНД-медиа. Основы рекламного агентства, структура рекламного агентства и т.д. Форма доступа: <a href="http://www.brandmedia.ru/">http://www.brandmedia.ru/</a>
- 19. Интернет-сайт «Фес Хауз» Образовательные статьи в разделе «Рекламное дело». Форма доступа: <a href="http://fes-house.com/catalog/section/reklamnoe\_delo/">http://fes-house.com/catalog/section/reklamnoe\_delo/</a>
- 20. Интернет-портал «Справочник рекламодателя» (каталог рекламной индустрии Иркутска). Форма доступа: <a href="http://www.reklamno.ru/">http://www.reklamno.ru/</a>
- 21. Сайт Дальневосточного государственного университета. Курс лекций по «Современным средствам оргтехники». Форма доступа: <a href="http://dvgu.ru/meteo/intra/Orgtech.htm">http://dvgu.ru/meteo/intra/Orgtech.htm</a>

## 5. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ПРАКТИКИ

Контроль и оценка результатов освоения учебной практики осуществляется преподавателем в процессе проведения практических занятий и приёма отчётов, а также сдачи обучающимися зачёта.

Компетенции	Результаты обучения	Формы и методы	
	(приобретение практического опыта,	контроля и оценки	
	освоенные умения, усвоенные знания)	результатов	
		обучения	
ПМ	продукции»		
OK 1 - 11	В результате прохождения учебной практики	- накопительная	
ПК 1.1 – 1.5	обучающийся должен:	оценка результатов	
	иметь практический опыт:	выполнения	
	выбора художественной формы реализации	практических работ на	
	рекламной идеи;	учебной практике;	
	создания визуального образа с рекламными	- оценка защиты	
	функциями;	отчёта по учебной	
	художественного конструирования рекламных	практике	
	продуктов по заданию;		
	уметь:		
	осуществлять поиск различных решений при		
	создании рекламного продукта, услуги;		
	разрабатывать композиционное решение		
	рекламного продукта;		
	использовать выразительные и художественно-		
	изобразительные средства при моделировании		
	рекламы; составлять рекламные тексты;		
	знать:		
	выразительные и художественно-		
	изобразительные средства рекламы;		
	приемы и принципы составления рекламного текста;		
	композицию, шрифтовую и художественную		
	графики в рекламе;		
	методы проектирования рекламного продукта;		
	методы психологического воздействия		
	на потребителя.		
072.4	ПМ.02 «Производство рекламной продукци	ии»	
OK 1 - 11	В результате прохождения учебной практики	- накопительная	
ПК 2.1 – 2.3	обучающийся должен:	оценка результатов	
	иметь практический опыт:	выполнения	
	выбора и использования инструмента,	практических работ на	
	оборудования и основных изобразительных	учебной практике;	
	средств и материалов при исполнении	- оценка защиты	
	рекламного продукта; построения модели (макета, сценария) объекта с	отчёта по учебной	
	учетом выбранной технологии;	практике	
	подготовки к производству рекламного		
	продукта;		
	производства рекламного продукта с учетом		
	проповодетва рекламного продукта с учетом		

аспектов психологического воздействия рекламы, правового обеспечения рекламной деятельности и требований заказчиков;

#### уметь:

осуществлять фотосъемку для производства рекламного продукта;

осуществлять видеосъемку для производства рекламного продукта;

использовать компьютерные технологии при создании печатного рекламного продукта; разрабатывать спенарии лля съемок и монтажа

разрабатывать сценарии для съемок и монтажа рекламы;

использовать профессиональные пакеты программного обеспечения для обработки графики, аудио-, видео-, анимации; использовать мультимедийные и web-

использовать мультимедииные и webтехнологии для разработки и внедрения рекламного продукта;

#### знать:

технику, технологии и технические средства фотосъемки в рекламе;

технику, технологии и технические средства видеосъемки в рекламе;

технические и программные средства для создания печатного рекламного продукта; технические и программные средства для компьютерной обработки графики, аудио-, видео-, анимации;

технологию создания Интернет-рекламы; аппаратное и программное обеспечение.

## ПМ.03 «Маркетинговое и правовое обеспечение реализации рекламного продукта»

ОК 1 - 11 ПК 3.1 – 3.2 В результате прохождения учебной практики обучающийся должен:

## иметь практический опыт:

выявления требований целевых групп потребителей;

разработки средств продвижения рекламного продукта;

разработки маркетинговой части бизнес-плана;

## уметь:

проводить исследования предпочтений целевых групп потребителей;

анализировать результаты исследований предпочтений целевых групп;

проводить сегментирование рынка;

принимать решения, направленные на продвижение рекламного продукта;

#### знать:

задачи, цели и общие требования к рекламе; основные направления рекламной деятельности; виды рекламной деятельности; структуру рекламного рынка.

- накопительная оценка результатов выполнения практических работ на учебной практике; - оценка защиты отчёта по учебной практике

#### ПМ.04 «Организация и управление процессом изготовления рекламного проекта (продукта)» В результате прохождения учебной практики OK 1 - 11 - накопительная $\Pi K 4.1 - 4.3$ обучающийся должен: оценка результатов иметь практический опыт: выполнения планирования, разработки и технического практических работ на исполнения рекламного проекта; учебной практике; контролирования соответствия рекламной - оценка защиты продукции требованиям рекламодателя; отчёта по учебной взаимодействия с субъектами рекламной практике деятельности; подготовки документации для регистрации авторских прав; уметь: составлять планы и графики деятельности по техническому разработке исполнению рекламного продукта; работать с рекламой в средствах массовой информации; проводить процедуры согласования макетов рекламного продукта с заказчиком; проводить презентацию рекламного продукта; подготавливать авторскую документацию для регистрации авторских прав; знать: экономический механизм экономические показатели деятельности рекламной организации; основные принципы работы организаций в условиях рыночной экономики; эффективного пути использования материальных, финансовых трудовых И ресурсов; основные федеральные законы иные нормативные правовые акты, регламентирующие рекламную деятельность в Российской Федерации: аспекты планирования рекламы; этапы принятия и реализации управленческих решений; классификацию целей менеджмента. ПМ.05 «Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих» OK 1 - 11 В результате прохождения учебной практики - накопительная $\Pi K 5.1 - 5.8$ обучающийся должен: оценка результатов иметь практический опыт: выполнения ведения переговоров практических работ на заказчиком

производителем рекламы;

технологий при получении

офисной

И

оргтехники,

оформлении

коммуникационных

И

использования

заказа;

информационных

учебной практике;
- оценка защиты
отчёта по учебной
практике

оформления договорной финансовой документации при работе с заказчиком; организации связи со средствами массовой информации; работы в рекламных акциях качестве исполнителя; уметь: контактировать c заказчиками рекламного продукта и вести переговоры с заказчиком; контактировать с производителями рекламы по вопросам производства и размещения; осуществлять в качестве посредника работы по предоставлению рекламных услуг; выбирать и использовать различные виды средств распространения рекламы; проводить основные мероприятия связей с общественностью; применять средства связи; использовать способы оперативной полиграфии; использовать вычислительные средства рекламной деятельности; знать: виды рекламной деятельности; рекламных средств средств распространения рекламы; направления рекламной работы; содержание рекламной информации; применяемые средства рекламы; рекламные мероприятия; требования к рекламированию товаров и услуг, установленные законом; субъекты рекламного процесса И взаимодействие; правовые регулирующие нормы, взаимоотношения по оказанию рекламных услуг; ответственность **V**Частников рекламного процесса за ненадлежащую рекламу; социально-психологические основы рекламы; факторы и методы воздействия рекламы на человека; факторы, влияющие на покупку товаров; информационные материалы связей c общественностью, их виды; организационную структуру организаций; информационно-коммуникационного средства

средства оргтехники и требования безопасности

средства составления оригиналов текстовых

обеспечения;

документов;

труда;

29

средства ко	опирования	И	оперативного	
размножения				
средства для обработки документов;				
средства связи;				
вычислительн	ые средства.			

## Критерии оценки учебной практики:

- **«5» (отлично**) соблюден график практики; выполнены все задания, отсутствие замечаний по оформлению дневника и изложению материала; дневник заверен в установленном порядке, имеется положительная рецензия.
- **«4» (хорошо)** соблюден график практики; выполнено 80% от общего числа заданий, несущественные замечания/отсутствие замечаний по оформлению дневника и изложению материала; дневник заверен в установленном порядке, имеется положительная рецензия.
- «З» (удовлетворительно) соблюден график практики; выполнено 70% от общего числа заданий, имеются замечания по оформлению дневника и изложению материала, помарки, исправления; дневник заверен в установленном порядке, имеется рецензия с замечаниями.
- «2» (неудовлетворительно) соблюден график практики; выполнено менее 70% от общего числа заданий, имеются грубые ошибки в изложении материала, замечания по оформлению дневника, помарки, исправления; отсутствует печать базы практики и отметка руководителя практики, рецензия негативная или отсутствует.